

## 営業販売員の職種詳細

### 《仕事の内容》

建築会社・工務店に対して、住設機器（キッチン、ユニットバス・洗面化粧台など）や建築材（フローリング・ドア・窓など）の販売や、給排水設備・空調設備・換気設備の販売活動を行って頂きます。当社の扱い商材は多岐に渡り、新築工事・改修工事、戸建・集合住宅から店舗までと幅広い建築工事に対する知識を習得していただきます。資格の取得にもチャレンジしてもらい、確かな知識に基づいた営業活動を行って頂きます。 ㈱三協システムへの配属となります。

### 《応募資格》

高校卒業以上

普通免許取得者（AT 限定可）

未経験者でもかまいません。

### 《労働時間・休日》

休日は日曜・祝日、土曜日

夏季休暇が 8/13 から/15 までの 3 日間

冬季休暇が 12/30 から 1/4 までの 6 日間

### 《入社後の習熟スケジュール（新卒者の場合の一例です）》

#### ◇入社から 3 ヶ月目

- ・先輩社員と同行してもらい、業務の流れを覚えてもらいます。
- ・社内の雰囲気慣れて、コミュニケーションを図ってください。
- ・社内のルールを覚えてください。
- ・建築現場の基本的な流れを覚えて頂きます。

#### ◇入社 4 ヶ月目から半年

- ・先輩社員と同行してもらい、業務の流れを覚えてもらいます。
- ・建築現場の基本的な流れを覚えて頂きます。
- ・見積書の作成など、必要な PC スキルを習得してもらいます。

#### ◇入社半年から 1 年

- ・協力業者への見積依頼など対外的に業務を行ってもらいます
- ・簡単な仕入商品の手配・受入を行って頂きます。
- ・簡単な現場の流れを把握して、簡単な現場打合せを一人で行ってもらいます

◇入社1年から2年

- ・いくつかの会社を専属で担当してもらいます。
- ・お客様別の目標計画を立てて行動してもらいます。

◇入社2年から3年

- ・資格の取得にチャレンジしてもらいます。
- ・先輩として後輩の指導を行ってもらいます。
- ・お客様から信用される人に!!

◇入社3年から5年

- ・業務に必要なスキルはほぼ身に付けてもらいます。
- ・お客様から信頼される人に!!

◇入社5年から10年

- ・指導的な立場でグループをまとめてもらいます。
- ・お客様から尊敬される人に!!

《給与》

◇新卒（大卒）で入社した場合

初任給（基本給・営業手当）

月額 ￥185,000

試用期間終了後の年間所得

年間 260万円程度

5年後の年間所得（必要なスキルを習得した場合、妻+子共1人、借家）

年間 370万円程度

◇30歳で入社した場合（業界経験が3年）

初任給（基本給・業務手当・技能手当）

月額 ￥240,000

試用期間終了後の年間所得

年間 330万円程度

5年後の年間所得（必要なスキルを習得した場合、妻+子共2人、借家）

年間 400万円程度

職務能力によりもちろん所得は増加します。自分自身を向上させてください。